



ECM GT

CARACTERÍSTICAS

Planificador inteligente de Fabricación:

Genera las necesidades de materias primas, productos intermedios y maquinas de aplicación, según la programación a fabricar.

Gestión inteligente de lotes:

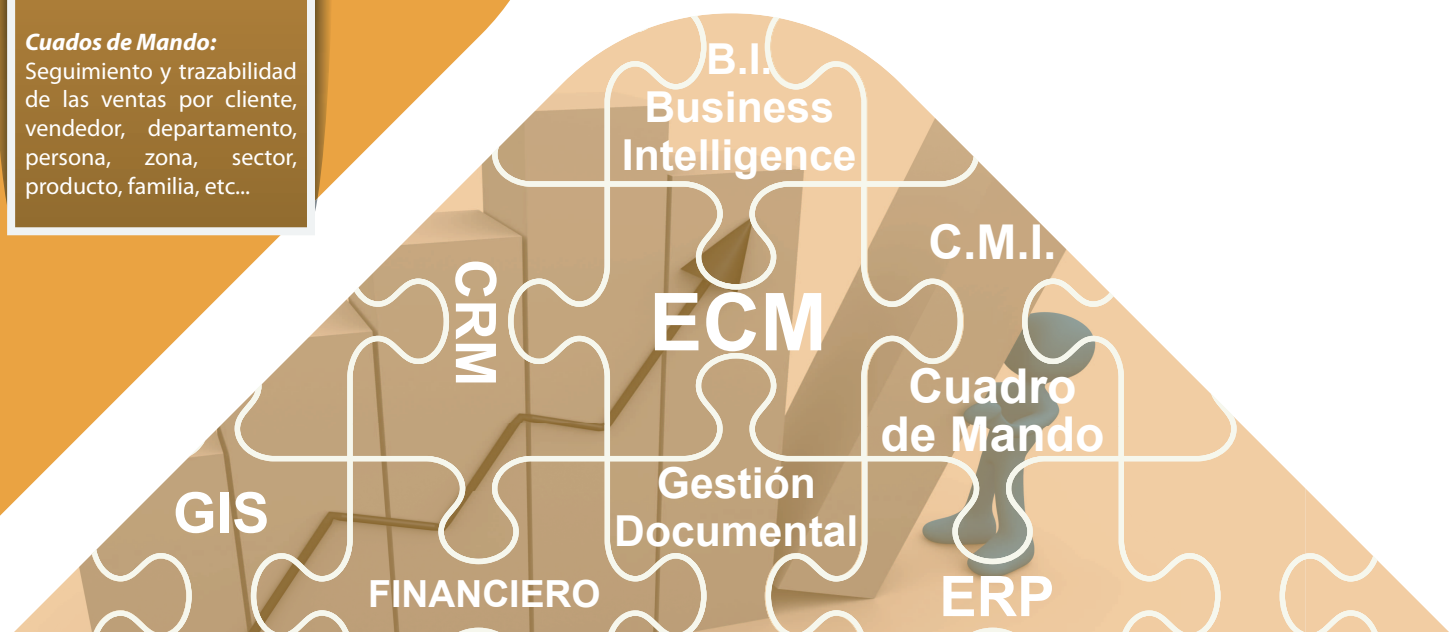
Para reducción de los "picos de productos" del almacén, (propone automáticamente el lote IDONEO y su ubicación según la cantidad pedida).

Cuados de Mando:

Seguimiento y trazabilidad de las ventas por cliente, vendedor, departamento, persona, zona, sector, producto, familia, etc...

Conscientes de la continua competitividad existente en el mercado actual, en Imagine, hemos desarrollado nuestro **ECM - ERP GT**, pensando en dotarle de conocimiento estratégico de su mercado para hacerle líder del mismo. Así conseguimos crear una imagen de prestigio hacia sus clientes y hacia el resto de empresas del sector en el que usted desarrolla su labor.

Nuestra aplicación conseguirá reducir los costes de su empresa y por tanto aumentar sus beneficios de una forma sencilla y eficaz. Para ello, contamos con la experiencia de nuestros consultores de más de 20 años en gestión de Empresas y la implementación de las últimas tendencias tecnológicas por nuestro equipo de Ingenieros.





• **Desarrollado sobre SQL Server:** Permite la escalabilidad para cualquier tamaño de empresa, pudiendo trabajar ON LINE desde una o varias sedes en cualquier parte del mundo.



• **Entorno Microsoft:** Totalmente integrado con la mayor parte de las herramientas Standard del mercado, Excel, Word, PDF, etc...



• **Seguridad:** Con nuestro sistema aseguramos que la información "sensible" solo pueda ser usada por el personal autorizado.



• **Auditoria:** Nuestro sistema de auditoria integrado, permite conocer quién, cuándo y desde donde se crea, modifica y accede a cualquier documento (Pedido, Albarán, Factura, Cartera etc.) o dato (Artículos, precios, stock etc.).



• **Presentación Inteligente de Datos:** Permite navegar desde cualquier documento a los documentos asociados. Por ejemplo desde un albarán con un Clic se puede navegar a la factura, artículo, ficha cliente, cartera etc. También cada usuario puede personalizar las vistas de las pantallas según sus necesidades. Permite buscar y navegar por los datos de cualquier búsqueda que nos pueda interesar, por ejemplo el usuario puede darse una vuelta por todos los clientes de la zona xx que han comprado más de xx del artículo xx. Según muchos de nuestros clientes esta tecnología les libra de perder mucho tiempo con los informes, además de que estas pantallas interactivas mejoran mucho la información respecto a cualquier informe y/o hoja de cálculo.



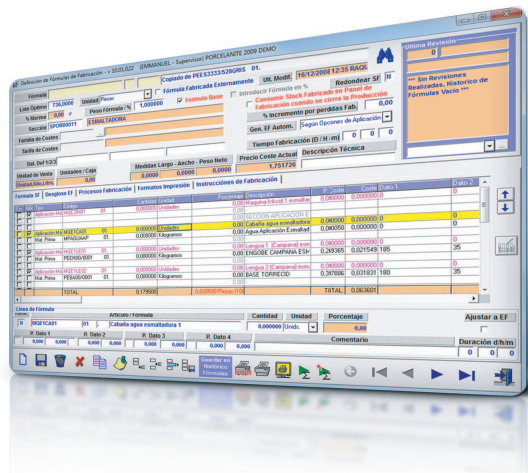
• **Business Intelligence nivel II:** Diseñados específicamente para los puestos de trabajo de Ventas, Compras, administración, fabricación etc. Esta tecnología nos han permitido aumentar en rendimiento en todos los departamentos de cualquier empresa y mejorar de forma significativa la atención a clientes y el control de proveedores, con un impacto muy importante en el aumento de ventas y reducción de costes.



• **Control de Procesos:** El sistema Business Intelligence de Imagine permite analizar de forma gráfica, los flujos de trabajo de su empresa y su distribución en el tiempo, de forma mensual, semanal, diaria, y la distribución de los flujos según las horas del día. Este análisis muestra cuando se produce la creación, borrado y modificación de cada tipo de documento (pedido, albarán, facturas, etc.) y de cada persona y departamento. Así se pueden analizar los picos de trabajo, y cuantos documentos se modifican y por qué. Control de Procesos es un sistema imprescindible para poder mejorar los flujos de trabajo de cualquier empresa.



• **GIS Sistemas Geográficos de Información:** Para analizar en los mapas donde se están produciendo sus ventas, a cualquier nivel de zoom, país, región, provincia, población, calle etc.



MODULOS DISPONIBLES

- Ventas y Compras con módulos Business Intelligence.
- Almacén, WIFI, RFID, Bar Code, PDAs.
- Almacén de Aduanas.
- Almacén Visual.
- Almacén Ubicaciones Caótico y Normal.
- Artículos, Números Serie, Lotes, Fecha Caducidad, ADR, • Aranceles.
- Trazabilidad Lotes/Series entre Compras, Fabricación y • Ventas.
- Cartera y Riesgos.
- Gestión de Entregas a Cuenta y Control de Cajas, TPV.
- Fabricación con módulos Business Intelligence.
- Costes (Compras, Ventas, Indirectos).
- Planificación (Compras, Ventas,

- Producción) con módulos Business Intelligence.
- Explotación Cuadros de Mando.
- Data Warehousing.
- Logística.
- SCM Gestión de la Cadena de Suministro.
- CRM Gestión de las Relaciones con los Clientes.
- Factura Electrónica.
- Administrador de Seguridad.
- Comunicaciones.
- E-mail y Fax Integrado.
- Generador de Informes y Documentos.
- Integración con Gestión Documental.
- Integración con ERP Contable y Financiero.



Business Intelligence:

Herramientas que ayudan a los equipos directivos para la toma de decisiones estratégicas según zona, producto, rentabilidad cliente, comercial, etc. tivos.

Cuadro de mando Integral:

Es la herramienta principal para que la Dirección General pueda establecer los objetivos de la empresa y trazar la evolución de los parámetros que determinan el logro de esos objetivos.

[Ver más info en web](#)



Imagine Consulting

C/ José María Guinot Galán, 5
Edificio Gumbau Center
12003 Castellón

Tel. 964 270 090 · Fax: 964 724 811

Web: www.imagineconsulting.es

Email: suconsultor@imagineconsulting.es